



Das Unternehmen Weider beschäftigt sich seit mehr als 40 Jahren mit der Entwicklung und Produktion von Wärmepumpen. Diese ermöglichen eine umweltfreundliche Beheizung von Räumen und die Erwärmung von Wasser für Küche und Bad.

Die Produkte erreichen **höchste Effizienzwerte** - ein Qualitätsmerkmal, für welches Weider mit dem **Staatspreis für Energieforschung** ausgezeichnet wurde. Das Unternehmen verzeichnet ein **stetiges Wachstum** in einem zukunftssträchtigen Markt. Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams suchen wir eine/n Mitarbeiter/in für die

Kundenberatung (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Sie besuchen **Installateure, Heizungsplaner** und **Architekten** und verkaufen Ihre technischen Lösungen im Bereich der Wärmepumpen.
- Durch **fachkundige Beratung** und **zuverlässige Unterstützung** gewinnen Sie das Vertrauen Ihrer Vertriebspartner in Ihrem Gebiet.
- Sie **entwickeln Ihr Verkaufsgebiet nachhaltig**, indem Sie Umsätze bestehender Partner ausbauen und selektiv Partner dazu gewinnen.

Ihre Talente

- Idealerweise bringen Sie eine **Installateurlehre** bzw. **einschlägige HTL-Ausbildung** mit. Jedenfalls haben Sie bereits **Erfahrung im Verkauf** gesammelt.
- Sie haben es gerne mit **Installateuren** zu tun und verstehen deren Denk- und Handlungsweise.
- Sie sind ehrgeizig und wollen sich in den nächsten Jahren voll für Ihre **fachliche und wirtschaftliche Entwicklung einsetzen!**

Unser Angebot

- Bei Weider Wärmepumpen profitieren Sie vom **ausgezeichneten Ruf des Technologieführers** und repräsentieren qualitativ hochwertige Wärmepumpen.
- Für Ihre Leistung erwartet Sie ein **Bruttogehalt von € 45.000 bis € 70.000** (inkl. Fixum und Provisionen) je nach Qualifikation und Erfahrung.
- Ihnen wird ein **neutraler Mittelklassewagen** auch zur privaten Nutzung zur Verfügung gestellt.

Sie möchten vom Wachstumsmarkt der zukunftssträchtigen und nachhaltigen Energiesysteme profitieren? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an roger.koplenig@weider.co.at.