



Als **Familienunternehmen** bauen wir seit **40 Jahren** Wärmepumpen in **Hard, Vorarlberg**.

Qualität, modernes **Design** und **Innovation** leben wir Tag für Tag.

Ausgezeichnet sind wir durch den **Staatspreis** für Energieforschung und den **iF-Designpreis**.

Wir suchen ab sofort:

Sales Manager m|w|d

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von unseren Wärmepumpen im Gebiet DACH.
- Kundenspezifische Beratung und Betreuung der Bestandskunden im Vertriebsgebiet.
- Akquise von strategischen Neukunden sowie Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen.
- Von der Angebotslegung inklusive technischer Klärung und Beratung über die laufende Betreuung bis hin zum Vertragsabschluss übernehmen Sie eigenständig den Vertriebsprozess.
- Unterstützung Ihrer Kunden bei der Projektplanung und der kundenspezifischen Auslegung.
- Enge Zusammenarbeit mit Entwicklung, Vertriebsleitung und Geschäftsführung.
- Sie beobachten den Markt und wirken aktiv bei Messen und Sales Events mit.

Ihre Perspektiven

- Vielseitiges und innovatives Aufgabenfeld.
- Mitgestaltung in einem Unternehmen einer stark wachsenden Zukunftsbranche.
- Selbständiges Arbeiten in einem kleinen engagierten Team.
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Aktiver Beitrag zum Klimaschutz.

Ihr Profil

- Technische Grundkenntnisse und erste Berufserfahrung in vergleichbarer Funktion von Vorteil.
- Gute MS-Office-Kenntnisse und erste CAD Kenntnisse.
- Bereitschaft Verantwortung zu übernehmen und im Team zu arbeiten.
- Freude an kundenorientierten Lösungen.

Senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an recruiting@weider.co.at oder rufen Sie an unter 0664 / 2103595

Der Mindestlohn für diese Position orientiert sich am Kollektivvertrag. Bereitschaft zur Überbezahlung bei entsprechender Erfahrung und Qualifikation ist vorhanden.